

Wir suchen Dich...

Key Account Manager (m/w/d) Region Deutschland West Krefeld

BLUE Consult GmbH

Durch die rasend schnellen und exponentiellen Entwicklungen der Digitalisierung wird Anpassung zur unternehmerischen Kernkompetenz, vor allem in Bezug auf die Geschäftsprozesse. Ob Cloud-, Hybrid- oder Data Center Lösungen – wir entwickeln Business Solutions, die vorausschauend geplant und den Erfolg unserer Kunden sicherstellen. Wir würden uns freuen, wenn Du uns auf dieser spannenden Reise begleitest und ein bereichernder Teil unseres Teams werden möchtest.

Deine Aufgaben:

In Zusammenarbeit mit erfahrenen Kollegen bist Du für die Entwicklung eines fest zugeordneten Bestandskundensets verantwortlich. Du adressierst bei Deinen Kunden das gesamte BLUE-Portfolio und legst hierbei besonderen Wert auf die Weiterentwicklung in den Bereichen Managed Services, Digitalisierung und CLOUD Lösungen.

Nach einer Einarbeitungsphase übernimmst Du die Verantwortung für die folgenden Themen:

- Du **verantwortest die stetige Entwicklung** Deines Kundensets. Hierbei bist Du hauptverantwortlich für den gesamten Projekt-Lifecycle von der Identifizierung von Verkaufschancen bis hin zum erfolgreichen Vertragsabschluss verantwortlich.
- Proaktiv berätst Du Deine Kunden in **jedlichen IT-Belangen**, findest kreative Lösungen und adressierst neue Lösungen.
- In Kundenverkaufssituationen bist Du das Sprachrohr Deines Kunden und koordinierst aktiv **Deine internen BLUE-Kollegen** aus den Bereichen Vertriebsinnendienst, Projektmanagement und Consulting, um erfolgreiche **Postsales- Umsetzung** zu erzielen.
- Du verstehst es **externe Geschäftspartner** zu der Zufriedenheit von Kunden zu koordinieren und gewinnbringend in Projekten zu integrieren.

Dein Profil:

- Du hast **mehrjährige Erfahrung** im Key Account Management beim Auf- und Ausbau eines Kundensets vorzugsweise in den Bereichen **Managed Services, Digitalisierung und CLOUD Lösungen**.
- Du bist **verhandlungssicher** und weißt Dein Verhandlungsgeschick **auf allen Ebenen** inkl. C-Level geschickt einzusetzen.
- Deine **Kommunikationsstärke** und **Teamfähigkeit** sind ausgeprägt.
- Du löst durch **Kreativität und eigenständiges Handeln** die Probleme unserer Kunden effektiv und effizient.
- **Kundenzufriedenheit** hat für Dich oberste Priorität.
- Du verfügst über sehr gute **Deutsch- und gute Englischkenntnisse**.
- Du bist national **reisebereit**.

Du bist bei uns richtig:

.... wenn Du eine Bühne für Deine Fähigkeiten suchst, und keinen roten Teppich

Was Dich bei uns erwartet

Als Architekten für digitales Business begleiten wir mittelständische Unternehmen auf ihrem Weg durch die Digitalisierung mit innovativen Business Solutions. Das bedeutet für dich: viele spannende Aufgaben, berufliche Perspektiven und jede Menge Neuland. Soweit die Fakten.

Was daraus nicht hervor geht: Neben einer attraktiven Vergütung, flexiblen Arbeitszeiten, mobiles Arbeiten und einer betrieblichen Altersvorsorge, erwartet dich vor allem dies: ein freundschaftliches und wertschätzendes Betriebsklima. Verlässliche und nette Kollegen, die sich auf dich freuen und dir jederzeit weiterhelfen, wenn du eine Frage hast. Menschen, die dich fördern, und nicht nur fordern. Flache Hierarchien, in denen deine Meinung und deine Ideen wirklich gehört und umgesetzt werden.

Was uns wirklich wichtig ist

Wir glauben nicht an die alleinige Aussagekraft einer Abiturnote. Wir glauben vor allem an Neugier. Für uns ist Neugier nämlich der eigentliche Treiber für die Bereitschaft, sich auch in knifflige Aufgaben reinzuknien und mit Ausdauer und Fantasie ungewöhnliche Lösungen zu entwickeln. Zudem ist Teamwork unsere selbstverständliche Arbeitsweise. Denn träumen kann jeder von uns allein, umsetzen können wir unsere Pläne und Vorhaben aber nur gemeinsam – indem wir uns gegenseitig ermutigen, inspirieren und über uns hinauswachsen. Woran wir also merken, ob du bei uns richtig bist? Wenn deine Persönlichkeit und dein Herz beeindruckender sind als dein Schulabschluss.

Wie für dich gemacht?

Dann vereinbare noch heute dein Erstgespräch, sende uns deine Bewerbungsunterlagen per Mail an: recruiting@blue-consult.de oder bewirb dich über unser [Online Formular](#). Wir freuen uns auf dich und darauf dich kennenlernen zu können.

Informationen zur BLUE Consult GmbH:

Kununu: <https://www.kununu.com/de/blue-consult2>
Xing: <https://www.xing.com/companies/blueconsultgmbh>
Instagram: <https://instagram.com/blueconsultgmbh?igshid=193a6imhvgzbi>
Website: <https://www.blue-consult.de>